



**UNIVERSITAS PANCASILA**



PROUDLY PRESENTS

# WRAP IT PADANG



## ANGGOTA TIM

AJENG PUTRI DEWI LARASATI (4418210035)

RIFKA FACHRUNNISA (4418210040)

NAUFAL FAJRI (4418210042)

TIARA LADISTA (4418210050)

## DOSEN PENDAMPING

HARIS ADI SWANTORO, S.T., M.B.A.

**KOMPETISI BISNIS MAHASISWA INDONESIA  
(KBMI)  
2021**



# UNIVERSITAS PANCASILA

Kampus : Srengseng Sawah, Jagakarsa, Jakarta 12640  
Telp. (021) 7270086 - 89 Fax. (021) 7271868  
www.univpancasila.ac.id, email : humas@univpancasila.ac.id  
Yayasan : 727.2010, FE: 727.1830, FF: 786.4727, FH: 727.2443, FT: 786.4730, F.Psi: 787.1325  
FIKOM : 787.0451, F. Pariwisata : 788.85779, MM: 314.3966, Maksi: 787.2355, MIH : 391.9013, MTM: 319.26047  
MIF : 786.4727, Prodi Kenotariatan : 7871701, Program Doktor Ilmu Ekonomi : 390.4271

## Lembar Pengesahan Kegiatan Berwirausaha Mahasiswa Indonesia (KBMI)

1. Judul Bisnis : Wrap It Padang
2. Ketua Pelaksana
  - a. Nama Lengkap : Ajeng Putri Dewi Larasati
  - b. NIM : 4418210035
  - c. Program Studi : S1 - Teknik Industri
  - d. Perguruan Tinggi : Universitas Pancasila
  - e. Alamat : Nirwana Estate Blok U-39 Cibinong, Bogor
  - f. No. HP : 085156616337
  - g. Email : [ajengputridewilarasati17@gmail.com](mailto:ajengputridewilarasati17@gmail.com)
3. Anggota Pelaksana Kegiatan : 4 (empat) orang
4. Dosen Pendamping
  - a. Nama Lengkap dan Gelar : Haris Adi Swantoro, S.T., M.B.A
  - b. NIDN /NIDK/NUPN : 0309049101
  - c. Alamat : Tugu Tanah Baru Town House Blok A No.2, Depok
  - d. No HP : 0811916459

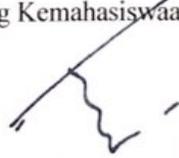
Dosen Pendamping

Jakarta, 19 Maret 2021  
Ketua Tim Pelaksana

  
**Haris Adi Swantoro, S.T., M.B.A**  
NIDN: 0309049101

  
**Ajeng Putri Dewi Larasati**  
NIM: 4418210035

Wakil Rektor III  
Bidang Kemahasiswaan & Alumni

  
**Dr. Joko Hartanto, S.H., M.Si.**  
NIP: 56201051



QS 181311 R

Terakreditasi Institusi Badan Akreditasi Nasional Perguruan Tinggi Peringkat "A"  
berdasarkan Keputusan BAN-PT No. 410/SK/BAN-PT/Akred/PT/XII/2018

## 2. TIM

Nama	Keahlian	Penugasan
 <p><b>4418210035</b> <b>Ajeng Putri Dewi Larasati</b> <b>Ketua Tim</b></p>	<p>Leadership, menguasai strategi manajemen, mampu berkomunikasi dengan baik serta dapat mengambil keputusan dengan cepat</p>	<p><b>Bertanggung jawab terhadap seluruh proses bisnis yang berlangsung</b></p>
 <p><b>4418210040</b> <b>Rifka Fachrunnisa</b> <b>Anggota Tim</b></p>	<p>Cermat dan teliti dalam hal keuangan, serta memiliki strategi persuasi yang baik.</p>	<p><b>Mengatur dan mencatat segala kegiatan administratif, pemasaran dan keuangan</b></p>
 <p><b>4418210042</b> <b>Naufal Fajri</b> <b>Anggota Tim</b></p>	<p>Kreativitas tinggi, dapat mengikuti trend masa kini serta memiliki strategi persuasif terhadap konsumen.</p>	<p><b>Mengatur sosial media dan marketing</b></p>

 <p><b>4418210050</b> <b>Tiara Ladista</b> <b>Anggota Tim</b></p>	<p>Mengolah makanan, mengausai strategi manajemen produksi dan memiliki daya kreatifitas yang baik.</p>	<p><b>Membuat produk dan melaporkan setiap kegiatan produksi.</b> <b>Memastikan produk yang dibuat sesuai dengan keinginan pelanggan dan memiliki kualitas yang baik dan lolos uji.</b></p>
--	---	---

**Nama Dosen PWMI : Haris Adi Swantoro**

### **3. Deskripsi Usaha**

#### **3.1 Latar Belakang Usaha**

Kebutuhan manusia pada umumnya dibagi ke dalam tingkat kepentingan dan intensitas terhadap penggunaannya. Kebutuhan tersebut terbagi atas kebutuhan primer, sekunder, dan tersier. Kebutuhan-kebutuhan pokok yang wajib dipenuhi manusia untuk mempertahankan hidupnya disebut kebutuhan primer. Apabila kebutuhan primer tersebut tidak dapat dipenuhi akan mengganggu kehidupan manusia. Kebutuhan primer tersebut terdiri atas sandang (pakaian), papan (tempat tinggal) dan pangan (makanan). Adapun kebutuhan pangan diperlukan sebagai nutrisi bagi tubuh yang akan diolah menjadi energi. Makanan menjadi faktor pertumbuhan bagi badan maupun otak.

Sebagai pemenuhan kebutuhan primer, manusia memenuhi kebutuhan pangan dengan mengolah hasil yang ada pada bumi ke dalam berbagai macam bentuk masakan. Potensi alam yang dimiliki masing-masing daerah menjadi ciri khas makanan yang beranekaragam. Makanan juga dianggap sebagai budaya akibat keanekaragaman cita rasa yang dimilikinya. Cita rasa Indonesia yang dikenal oleh mancanegara memiliki rasa rempah yang begitu

kuat. Hak dan rasa ingin menguasai hasil rempah-rempah Indonesia menyebabkan negara-negara Eropa untuk berlomba-lomba menjajah Indonesia. Rempah Indonesia dapat menjadi kepuasan manusia dalam memenuhi kebutuhannya. Rasa yang enak dapat meningkatkan semangat manusia untuk hidup. Rempah Indonesia ini diolah ke dalam beberapa masakan Sumatera, Jawa, Kalimantan, Sulawesi, Papua.

Salah satu masakan yang selalu ada di wilayah Indonesia ialah masakan Padang. Hal ini menunjukkan bahwa adanya minat yang cukup tinggi terhadap masakan Padang dikarenakan cocok dengan lidah Indonesia. Keanekaragaman yang dimiliki pada satu warung makan Padang ini menjadi alasan lainnya bagi pelanggan untuk menghindari rasa jenuh akan suatu makanan. Pelanggan akan ditawarkan berbagai macam lauk-pauk dan sayuran yang diolah ke dalam berbagai masakan. Adapun minat masyarakat ini terdiri harga yang murah namun porsi yang banyak. Salah satu kelebihan budaya masyarakat Padang menganggap bahwa pelanggan dapat berbagi dengan keluarganya dari satu nasi bungkus yang dibeli. Pada umumnya nasi Padang disajikan dengan kertas nasi dan daun pisang. Seringkali kendala yang dihadapi pada saat makan nasi Padang ialah tempat makan yang berantakan dan penggunaan alat makan plastik yang mudah patah. Selain itu seringkali bumbu nasi Padang yang berminyak menembus kertas, sehingga dapat mengotori tangan. Oleh karena itu, peneliti melihat perlunya inovasi yang diperlukan pada masakan tersebut. Wrap It Padang merupakan sebuah inovasi berupa nasi padang yang dibalut dengan kulit tortilla sehingga makanan tersebut dapat lebih modern dan mudah dikonsumsi. Pelanggan tidak perlu menggunakan peralatan makan dan lebih praktis untuk mengkonsumsinya.

### 3.2 Profil usaha

Unit usaha ini diberi nama “Wrap It Padang” dikarenakan bergerak dalam usaha dagang penjualan makanan *fusion food* dengan kualitas yang berasal dari makanan tradisional terhadap nasi padang lokal yang memiliki kualitas yang baik.

Nama Usaha : Wrap It Padang

Jenis Bisnis : Industri Makanan  
Pemilik : Ajeng Putri Dewi Larasati  
Tiara Ladista  
Rifka Fachrunnisa  
Naufal Fajri  
Motto : Melestarikan Nasi Padang menjadi makanan modern



### Logo Usaha Wrap It Padang

Makna dari logo usaha bisnis kami adalah perpaduan antara Nasi Padang dan Kebab khas Timur Tengah bersatu dalam satu lingkaran *tortilla* yang sama.

Visi dari usaha Wrap It Padang diantaranya adalah menjadikan perpaduan Nasi Padang dan Kebab khas Timur Tengah yang diingat dan dinikmati oleh masyarakat Indonesia hingga dikenal ke mancanegara.

Misi dari usaha Wrap It Padang diantaranya adalah :

1. Membuat Nasi Padang dengan mengubah standar makanannya menjadi lebih tinggi
2. Memberi sentuhan yang lebih menarik minat konsumen dengan memadukannya dengan kulit *tortilla* sehingga dapat dengan mudah dinikmati dengan satu gengaman saja.
3. Meningkatkan cita rasa baru pada olahan Nasi Padang agar dapat bersaing dengan makanan – makanan yang modern lainnya.

### 3.3 Lokasi Usaha

Jl. Masjid Jami ' Al-Huda No.46b, Kemiri Muka, Kecamatan Beji, Kota Depok, Jawa Barat

## 4. PRODUK

### 4.1 Deskripsi Produk

Wrap it Padang ialah fushion food yang merupakan inovasi kuliner penggabungan antara makanan khas timur tengah yaitu kebab dan juga nasi padang khas sumatera barat. Kebab umumnya dijual di indonesia terdiri dari tortilla yang diisi dengan daging sapi atau daging domba panggang yang pipih, kini dapat diolah menjadi makanan uni dan bernilai gizi tinggi yang dikombinasikan dengan isian yaitu Nasi padang beserta lauk pauk yang beragam seperti rendang, ayam suwir, bumbu khas padang, sayur dun singkong, sambal ijo dan sebagainya.

### 4.2 Pengembangan Produk

Keunggulan utama dari produk kami adalah menawarkan kepraktisan pengonsumsi Nasi Padang yang tidak ditawarkan oleh usaha Makanan Padang lainnya. Produk kami mampu membuat Nasi Padang menjadi sebuah makanan yang mampu dimakan setiap saat namun tetap memiliki rasa autentik Nasi Padang yang sudah familier di lidah orang Indonesia.

KRITERIA	SEBELUM	SESUDAH
<b>Pengembangan Produk (Kualitas)</b>	Memakai kulit tortila yang berkualitas tetapi harganya masih mahal	Memakai kulit tortila yang murah serupa tp berkualitas
<b>Pengembangan Produk (Kuantitas)</b>	Sudah ada 30 pesanan dalam seminggu	Masih menerima sesuai pesanan sekitar 30 pesanan dalam seminggu
<b>Varian isi</b>	Lebih dari 2 varian isi (daging, telur, ayam, ikan)	Masih lebih dari 2 varian isi (daging, telur, ayam, ikan)

### 4.3 Feedback Dari Customer

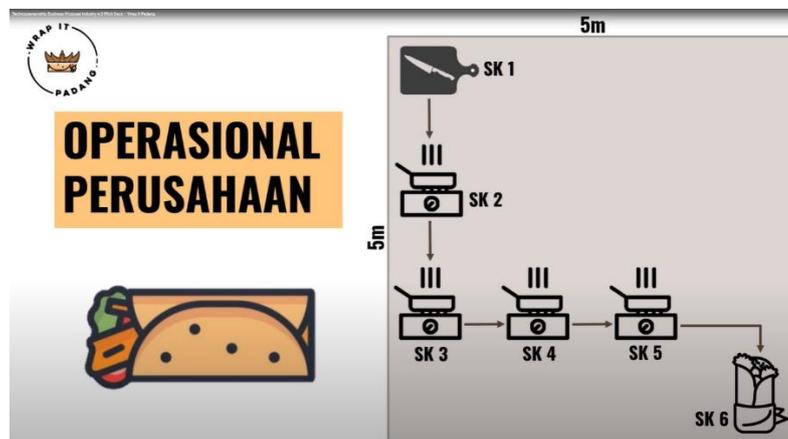
Untuk feedback dari customer mereka sangat puas dan senang dengan produk yang dibeli karena Wrap it Padang memiliki pelayanan yang sangat baik, mulai dari kualitas rasa yang cocok dan khas di lidah warga Indonesia. Pelanggan memberikan pendapat secara langsung dan objektif untuk menambah varian isi serta dalam packaging produk serta untuk

memperbanyak promo yang hemat di kantong khususnya mahasiswa. Harga yang terjangkau dan layanan pesan antar juga memudahkan pelanggan untuk mendapatkan produk Wrap it Padang, dibuktikan dengan beberapa testimoni pembeli di akun instagram official Wrap it Padang.

## 5. OPERASIONAL USAHA

### 5.1 Deskripsi operasional yang sudah berjalan

Perusahaan yang kami punya sebagai tempat produksi memiliki luas 5x5 m yang terdiri dari stasiun kerja 1 sebagai tempat *cutting* bahan makanan, stasiun kerja 2,3,4, dan 5 pengolahan makanan dimana terdapat tools berupa kompor dan alat masak dan stasiun kerja 6 sebagai tempat pengemasan produk Wrap It Padang.



Pendanaan yang diberikan oleh Kementerian Pendidikan dan Kebudayaan dalam Program Kegiatan Berwirausaha Mahasiswa Indonesia 2021 telah memberikan dampak pada berlangsungnya kegiatan operasional kami, diantaranya yaitu:

1. Produk yang dimiliki memiliki standar isi produk yang sudah konsisten dan adanya peningkatan kualitas produk.
2. Pemilihan bahan baku dan bahan pengemas sudah tepat dan telah menjadi *supplier* langganan
3. Beberapa alat sudah dibeli untuk proses produksi yang lebih baik
4. Tenaga kerja sudah memahami *job description*-nya masing-masing
5. Tenaga kerja memiliki kesempatan untuk *training* dengan diberikan produk dummy

6. Minat dan *request order* dari konsumen membuat adanya varian produk terbaru
7. Pengurangan *waste* bahan baku dan pengemasan akibat kesalahan produksi oleh tenaga kerja
8. Kerja sama dengan mitra usaha dengan sistem konsinyasi menunjang pelaksanaan penjualan secara *offline* dan dijual di tempat *e-commerce* mitra usaha
9. Pelaksanaan operasional semakin baik dikarenakan modal yang diterima dari pendanaan dapat memenuhi kebutuhan usaha

## 5.2 Tantangan yang dihadapi dalam operasional usaha

Tantangan yang dihadapi oleh Wrap It Padang diantaranya adalah:

1. Kondisi pandemi Covid-19 menyebabkan pengelolaan operasional usaha menjadi terhambat dikarenakan masing-masing tenaga kerja kesulitan menjangkau transportasi menuju tempat produksi akibat aturan PPKM.
2. Kondisi pandemi Covid-19 menyebabkan sulitnya menjangkau pedagang nasi padang rumahan yang cocok untuk dijadikan *supplier* akibat tutupnya nasi padang rumahan yang disebabkan oleh terhambatnya kepulangan karyawan dari daerah asal pada kondisi PPKM.
3. Kurangnya pemesanan setiap pembukaan pre-order akibat masa pandemic
4. Pemesanan bahan pengemasan dipesan secara *online* yang pada awalnya menjadi hambatan untuk produksi akibat keterlambatan pengiriman dari *supplier*

## 6. MITRA USAHA

Hingga saat ini, Wrap It Padang telah berhasil bekerja sama dengan beberapa usaha. Kemitraan dijalankan oleh Wrap It Padang dengan harapan agar mampu memberikan manfaat tak hanya bagi usaha sendiri, namun juga untuk rekan bisnis yang bekerjasama dengan Wrap It Padang. Sehingga, tujuan mulia dari bisnis ini diharapkan nantinya mampu tercapai.

Bentuk kemitraan utama yang dilakukan oleh Wrap It Padang adalah melakukan kerja sama dengan pedagang Nasi Padang rumahan. Terdapat dua usaha Nasi Padang rumahan yang mau melakukan kemitraan dengan Wrap It Padang, yaitu Rumah Makan Padang SALERO BUNDO yang beralamat di Jl. Karet RT.01/04, Kemiri Muka, Beji, Depok dan Rumah Makan Padang AJO

BARU dengan alamat; Jl. Waru Jaya No.42, Mekar Jay, Kecamatan Sukmajay, Kota Depok, Jawa Barat, 16411. Kemitraan dengan dua usaha ini disebut sebagai kemitraan utama usaha dikarenakan peran dua usaha tersebut dalam kegiatan bisnis, yaitu sebagai salah satu penyedia komponen dari produk usaha. Sebagai timbal baliknya, bisnis kami membantu kedua usaha tersebut mempromosikan usaha dan produk mereka. Hubungan tersebut masih berjalan dengan baik hingga saat ini.

Bentuk kemitraan selanjutnya adalah kerjasama dalam pemasaran produk. Wrap It Padang berhasil bekerja sama dengan salah satu usaha makanan yaitu Rumah Makan AYAM GORENG & SOP LARIS yang beralamat di Jl. Masjid Jami Al Huda No.46B, Kemiri Muka, Kecamatan Beji, Kota Depok, Jawa Barat, 16423. Wrap It Padang melakukan penyediaan produk di usaha tersebut sehingga jika ada pelanggan yang ingin mencoba produk secara langsung, pelanggan bisa mengunjungi usaha tersebut. Adapun timbal balik bisnis untuk usaha tersebut adalah didapatkannya promosi terhadap usaha dan juga pembagian keuntungan penjualan produk.

Selain itu, Wrap It Padang juga bekerjasama dengan Grab dan GOJEK dalam hal pemasaran produk. Produk usaha dipasarkan melalui jasa dari kedua usaha tersebut sehingga produk semakin mudah untuk diakses oleh pelanggan, khususnya ditengah pandemi yang sedang melanda saat ini. Adapun hubungan timbal balik yang didapat dari kemitraan ini untuk kedua bisnis adalah diraihinya keuntungan dari penjualan produk.

## **7. STRATEGI PEMASARAN (nopal)**

### **7.1 Strategi Pemasaran yang dilakukan**

Strategi pemasaran pertama yang dilakukan oleh Wrap It Padang adalah dengan melakukan promosi digital. Hal ini dilakukan dengan membuat dan mempromosikan produk menggunakan akun sosial. Hingga saat ini, terdapat dua akun sosial media yang dimiliki Wrap It Padang, yaitu Instagram dengan nama akun @wrapitpadang dan akun WhatsApp yang terhubung langsung dengan pihak Wrap It Padang. Pemasaran produk dilakukan dengan membuat konten-konten menarik baik dari segi penampilan maupun konteks.

Terkait dengan sosial media, salah satu strategi pemasaran yang kami lakukan adalah dengan melakukan *endorsement* dari pelanggan yang

menyukai produk kami. Biasanya, kami akan berkomunikasi dengan pelanggan terkait reaksi mereka dengan produk kami dan mengajak mereka untuk membuat ulasan di sosial media mereka, khususnya Instagram. Kemudian *review* tersebut kami jadikan sebagai salah satu bentuk promosi secara tidak langsung kami.

Strategi lain yang dilakukan Wrap It Padang adalah dengan menyediakan promo. Promo yang dimaksud berupa promo gratis produk ataupun promo potongan harga. Promo ini dilakukan dengan harapan mampu menarik minat pelanggan agar mereka semakin terdorong untuk membeli produk. Salah satu contoh promo yang pernah dilakukan oleh Wrap It Padang adalah promo gratis ongkos kirim untuk pembelian secara *online* dan promo gratis minuman apabila telah melakukan vaksin.

Selain digital, kami juga melakukan promosi secara konvensional dengan metode *mouth-to-mouth* dan penyediaan produk di salah satu mitra usaha kami. Strategi ini dilakukan dengan harapan mampu mencapai pasar pelanggan lebih jauh lagi.

## 7.2 Product, Price, Place, Promotion (4P)

### 7.2.1 Product

Wrap it Padang ialah fusion food yang merupakan inovasi kuliner penggabungan antara makanan khas timur tengah yaitu kebab dan juga nasi padang khas sumatera barat. Kebab umumnya dijual di indonesia terdiri dari tortilla yang diisi dengan daging sapi atau daging domba panggang yang pipih, kini dapat diolah menjadi makanan uni dan bernilai gizi tinggi yang dikombinasikan dengan isian yaitu Nasi padang beserta lauk pauk yang beragam seperti rendang, ayam suwir, bumbu khas padang, sayur dun singkong, sambal ijo dan sebagainya.

### 7.2.2 Price

Hingga saat ini, harga dari produk kami adalah sebesar Rp20.000, -.

### 7.2.3 Place

Untuk tempat produksi produk dilakukan disalah satu rumah dari anggota pelaku bisnis, yaitu di Jl. Masjid Jami Al Huda No.46B, Kemiri

Muka, Kecamatan Beji, Kota Depok, Jawa Barat, 16423. Untuk penjualannya, Wrap It Padang belum memiliki toko milik usaha sendiri sehingga produk saat ini dijual di tempat mitra usaha ataupun penjualan *online* yang bersumber di tempat produksi.

#### 7.2.4 Promotion

Sesuai yang telah dijelaskan pada poin sebelumnya, berikut adalah beberapa kegiatan promosi yang dilakukan oleh usaha:

- a. *Social Media Marketing*
- b. *Endorsement*
- c. Penyediaan promo untuk produk
- d. Promosi *mouth-to-mouth* dan peletakan produksi di tempat mitra usaha

## 8. KEUANGAN

### 8.1 Sumber Pendanaan

No.	Sumber Dana	Jumlah (Rp)
1.	Pribadi	4.000.000
2.	KBMI	12.500.000
<b>Total</b>		<b>16.500.000</b>

### 8.2 Perhitungan Laba Rugi

<b>Wrap It Padang, Jakarta</b>			
<b>Laporan Laba Rugi</b>			
<b>Periode Juni - Oktober 2021</b>			
	<b>Harga / unit</b>	<b>Target Jual</b>	<b>Nilai (Rp)</b>
<b>Pendapatan</b>			
Produk WIP All Variant (Harga Normal)	Rp 23.000	1034	Rp 23.782.000
Produk WIP All Variant (Discount)	Rp 18.000	30	Rp 540.000
Produk WIP All Variant (Disc. HUT RI)	Rp 17.000	70	Rp 1.156.000
Delivery Service			Rp 2.553.000
<b>Total Pendapatan</b>		<b>1134</b>	<b>Rp 28.031.000</b>
<b>Pengeluaran</b>			
Biaya Bahan Baku			Rp 22.478.000
Biaya Alat Bantu			Rp 504.000

Biaya Pemasaran			Rp 480.000
Biaya Lain-lain			Rp 212.000
<b>Total Pengeluaran</b>			<b>Rp 23.674.000</b>
<b>Laba Sebelum Bunga &amp; Pajak</b>			<b>Rp 4.357.000</b>
Beban Bunga			Rp -
<b>Laba Sebelum Pajak</b>			Rp 4.357.000
Beban Pajak			Rp -
<b>Laba Bersih</b>			<b>Rp 4.357.000</b>

### 8.3 Proyeksi Pendapatan 3 Tahun Kedepan

Wrap It Padang, Jakarta Proyeksi Keuangan 3 Tahun Kedepan Periode 2021 - 2023							
	Harga / unit	Target Jual	2021	Target Jual	2022	Target Jual	2023
<b>Pendapatan</b>	Rp23.000	7920	Rp 182.160.000	13200	Rp 303.600.000	15840	Rp 364.320.000
<b>Revenue Stream :</b>							
Delivery Service			Rp 2.553.000		Rp 4.000.000		Rp 6.000.000
<b>TOTAL REVENUE STREAM</b>			<b>Rp 2.553.000</b>		<b>Rp 4.000.000</b>		<b>Rp 6.000.000</b>
<b>TOTAL PENDAPATAN</b>			<b>Rp 184.713.000</b>		<b>Rp 307.600.000</b>		<b>Rp 370.320.000</b>
<b>Harga Pokok Produksi (naik 30% dari HPP sebelumnya)</b>	Rp 12.500.000	/bulan	Rp 150.000.000		Rp 195.000.000		Rp 253.500.000
<b>Pengeluaran (naik 30%) :</b>			<b>Rp 143.888.300</b>		<b>Rp 187.054.790</b>		<b>Rp 243.171.227</b>
Biaya Bahan Baku			Rp 140.780.400		Rp 183.014.520		Rp 237.918.876
Biaya Administrasi & Marketing			Rp 460.000		Rp 598.000		Rp 777.400
Biaya Transportasi			Rp 168.300		Rp 218.790		Rp 284.427
Biaya Overhead			Rp 2.479.600		Rp 3.223.480		Rp 4.190.524
<b>TOTAL PENGELUARAN</b>			<b>Rp 293.888.300</b>		<b>Rp 382.054.790</b>		<b>Rp 496.671.227</b>
<b>KEUNTUNGAN</b>			<b>Rp 109.175.300</b>		<b>Rp 74.454.790</b>		<b>Rp 126.351.227</b>

### 8.4 Penggunaan Anggaran KBMI (Di Lampiran, Format Terlampir)

## 9. EVALUASI INTERNAL TIM

### 9.1 Hal yang sudah berjalan baik

Hal yang sudah berjalan dengan baik yaitu kordinasi tim, pembina dan penanggung jawab universitas sudah berjalan dengan baik. Internal tim melakukan jobdesk nya masing – masing sehingga meminimalisir kesalahan yang ada, walaupun pada saat pelaksanaan proses produksi seluruh anggota tim terjun langsung dalam membuatnya. Manajemen keuangan dilakukan dengan sangat baik untuk kebutuhan produksi hingga pemasaran. Pemasaran dilakukan dengan baik mulai dari *mouth to mouth* hingga pengelolaan akun sosial media instagram.

### 9.2 Hal yang sudah berjalan namun belum maksimal

Hal yang sudah berjalan tetapi belum maksimal yaitu komunikasi dan rasa kekeluargaan yang masih harus di tingkatkan lagi. Diakrenakan jarak masing-masing anggota berjauhan dan berbenturan dengan kesibukan masing-masing tim sehingga menyebabkan waktu produksi agak sulit dilakukan di tempat produksi dan harus menyesuaikan jadwal dari masing-masing anggota. Meskipun produksi dapat berjalan dengan baik namun belum maksimal. Disamping itu, walaupun design sudah bagus namun perlu ditingkatkan lagi frekuensi unggahan nya untuk menjangkau pelanggan dalam membeli produk Wrap it Padang. Selain itu, komunikasi pun kurang maksimal karena berkomunikasi secara online memiliki beberapa kendala, berbeda dengan komunikasi dengan tatap muka secara langsung yang efektif dan efisien.

### 9.3 Hal yang ingin dihadirkan dalam memaksimalkan usaha

Hal yang ingin dihadirkan dalam memaksimalkan usaha yaitu dengan mengupgrade keahlian setiap anggota tim untuk bisa terus semangat dan survive di dunia usaha khususnya di tengah pandemi saat ini dan terkendala PPKM selama beberpaa bulan terakhir. Selain itu, jika ada modal yang sangat besar kami ingin membuka toko sendiri Wrap it Padang dan tidak perlu lagi sistem titip toko. Dimana toko tersebut terdapat dapur produksi dan ruang kerja yang nyaman untuk mengelola strategi dari wrap it padang dan memperkenalkan usaha kami secara langsung ke seluruh masyarakat. Hal



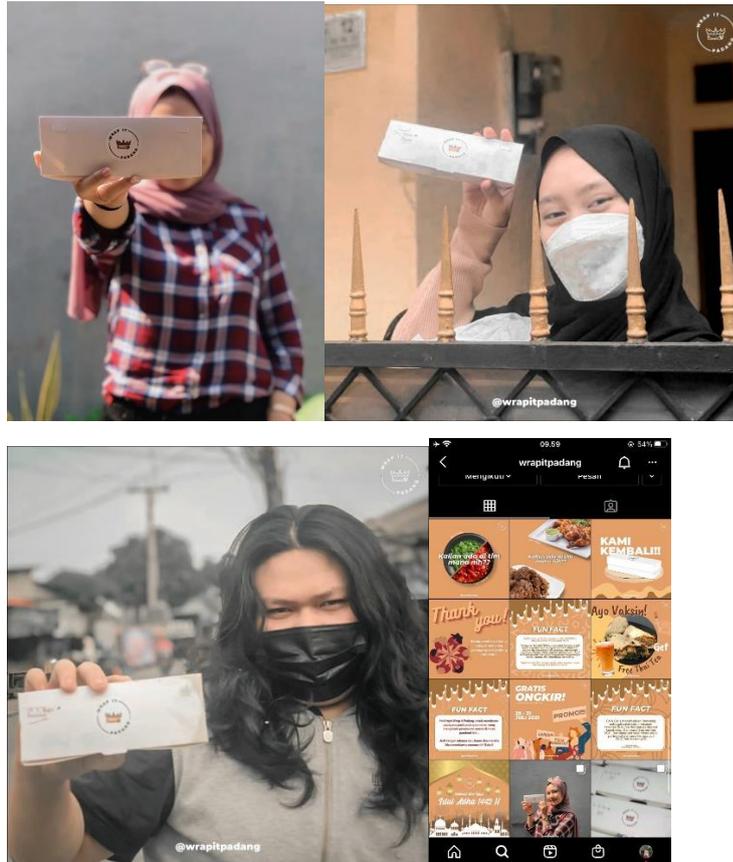
## 11.2 Produk



## 11.3 Proses produksi



## 11.4 Pemasaran dan penjualan



## 12. PENUTUP

Alhamdulillah terimakasih kami ucapkan kepada KEMENDIKBUD yang sudah mempercayai dan memberikan dana hibah untuk usaha kami di ajang KBMI sehingga usaha kami menjadi lebih besar, berkembang dan lancar. Harapan kami semoga dengan adanya program KBMI mahasiswa dapat membuka usaha mereka sendiri, walaupun sederhana tetapi kitalah yang pemiliknya. Serta disamping itu bisa membuka lapangan pekerjaan untuk orang lain, agar dapat mengurangi angka pengangguran di Indonesia. Terima kasih juga kami ucapkan kepada Universitas Pancasila, PPLKM Universitas Pancasila dan Dosen Pendamping yang tidak pernah lelah dan jenuh dalam membimbing kami, kepada teman-teman satu tim dan berkat dukungan dan doa orang tua kami yang telah mendukung Wrap it Padang. Demikian lah laporan ini kami sampaikan, jika ada salah kata penulisan kami mohon maaf.

### **13. LAMPIRAN**

LAMPIRAN (Penggunaan Anggaran KBMI Keseluruhan, Bukti Pembelian Usaha dari Keseluruhan dana KBMI Tahun 2021, Form Catatan dan Saran saat Penilaian Kemajuan Usaha, dll)

## LAMPIRAN

### 1. Form Catatan dan Saran saat Penilaian Kemajuan Usaha



#### Penilaian Kemajuan Usaha

(\*Dilakukan saat penilaian kemajuan usaha)

Kampus  
Merdeka  
INDONESIA RAYA

Nama usaha : Wrap It Padang "Nasi padang yang dibalut dengan kebab untk melestarikan kejayaan nasi padang", Universitas :Universitas Pancasila, Dosen Pembimbing : Haris Adi Swantoro

Tanggal : 25 September 2021

##### Progres saat ini :

Pelaksanaan sudah lebih dari 80%  
Terjadi peningkatan dari segi pemasearan, varian isi dan pelayanan

##### Permasalahan :

Adanya pembatasan PPKM jadi terkendala di mobilitas pedagang nasi padang  
Promosi secara online dan offline pun hanya mouth to mouth

##### Hal yang perlu dilakukan :

Jika ada legalitas, silahkan diajukan  
Jika terkendala pandemi dan PPKM, silahkan cari inovasi untuk bertahan dan meningkatkan penjualan

##### Hal yang dibutuhkan :

1. Jika ingin mengajukan hak paten silahkan diajukan dan diurus dokumen dokumennya
2. Modifikasi varian isi dengan karbohidrat yang cukup
3. Strategi pemasaran lebih ditingkatkan lagi

##### Target capaian selanjutnya :

Pelanggan bisa mencapai angka ratusan dan omset bisa mencapai 20juta

Note : Dilampirkan di laporan Bulanan (Koordinasikan dengan dosen Pembimbing dan Pendamping )

## 2. Penggunaan Anggaran

### LAPORAN AKHIR PENGUNAAN ANGGARAN KBMI

Nama Ketua TIM : Ajeng Putri Dewi Larasati  
Judul : Wrap It Padang  
Kategori Usaha : Makanan  
Nama Perguruan Tinggi : Universitas Pancasila  
Total Pendanaan KBMI : Rp12.500.000,00  
Total Dana KBMI yang Digunakan : Rp12.500.000,00  
Persentase Penggunaan Anggaran KBMI (%) : 100%

NO.	PEMBELANJAAN	PERENCANAAN (RP.)	PELAKSANAAN (RP.)	%Perencanaan	%Pelaksanaan
1	BAHAN BAKU	12.960.000	22.478.000	103,7%	179,8%
2	ALAT BANTU	342.900	695.800	2,7%	5,6%
3	PEMASARAN	1.094.660	1.998.750	8,8%	16,0%
4	DISTRIBUSI	491.250	491.950	3,9%	3,9%
5	LAIN-LAIN (Berkaitan langsung dengan pengembangan usaha)	151.900	212.000	1,2%	1,7%
<b>JUMLAH PEMBELANJAAN</b>		<b>15.040.710</b>	<b>25.876.500</b>		

## 1. Bahan Baku

NO	PEMBELANJAAN	SATUAN	PERENCANAAN		PELAKSANAAN	
			KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)	KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)
1	Kulit Kebab	Lembar	660	Rp 990.000	740	Rp 1.110.000
2	Kulit Kebab	Lembar	-	Rp -	420	Rp 714.000
3	Nasi	Porsi	660	Rp 2.640.000	1134	Rp 4.536.000
4	Rendang	Porsi	300	Rp 3.000.000	285	Rp 2.850.000
5	Ayam Bakar Berbumbu	Porsi	200	Rp 2.000.000	405	Rp 4.050.000
6	Ikan Bakar	Porsi	160	Rp 1.600.000	103	Rp 1.030.000
7	Sambel Ijo	Porsi	660	Rp 1.980.000	1154	Rp 3.462.000
8	Daun Singkong	Bungkus	330	Rp 660.000	520	Rp 1.040.000
9	Blue Band Serbaguna Margarine (200 gram)	gram	10	Rp 90.000	16	Rp 144.000
10	Rendang	Porsi	-	Rp -	259	Rp 2.849.000
11	Telur Dadar	Porsi	-	Rp -	128	Rp 384.000
12	Ikan Bakar	Porsi	-	Rp -	27	Rp 243.000
13	Blue Band Serbaguna Margarine (200 gram)	gram	-	Rp -	11	Rp 66.000
<b>JUMLAH BELANJA BAHAN BAKU</b>				<b>Rp 12.960.000</b>		<b>Rp 22.478.000</b>

## 2. Alat Bantu

NO	PEMBELANJAAN	SATUAN	PERENCANAAN		PELAKSANAAN	
			KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)	KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)
1	Grill Pan Kebab	Buah	1	Rp 122.000	2	Rp 244.000
2	Capitan Makanan 35 cm	Buah	1	Rp 15.000	2	Rp 30.000
3	Spatula	Buah	1	Rp 18.900	2	Rp 37.800
4	Kompas Gas 1 Tungku Rinnai	Buah	1	Rp 130.000	2	Rp 260.000

5	Talenan	Buah	1	Rp	19.000	2	Rp	38.000
6	Pisau	Buah	1	Rp	38.000	2	Rp	76.000
7	Gunting	Buah	-	Rp	-	1	Rp	10.000
<b>JUMLAH BELANJA ALAT BANTU</b>				<b>Rp</b>	<b>342.900</b>		<b>Rp</b>	<b>695.800</b>

### 3. Pemasaran

NO	PEMBELANJAAN	SATUAN	PERENCANAAN		PELAKSANAAN	
			KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)	KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)
1	Kertas Wrap Polos 30x30cm	lembar	660	Rp 182.160	1125	Rp 310.500
2	Box Sosis Bakar Polos 16x4x4cm	pcs	30	Rp 15.000	20	Rp 10.000
3	Sticker 4x4cm	pcs	1500	Rp 427.500	1450	Rp 413.250
4	Kuota Internet Telkomsel	GB	-	Rp -	2	Rp 20.000
5	Sewa Fotografer	orang	-	Rp -	1	Rp 200.000
6	Box Hotdog 17x6.5x6cm Polos	pcs	300	Rp 150.000	450	Rp 225.000
7	Kaos Polo Custom (Seragam)	buah	-	Rp -	4	Rp 260.000
8	Box Hotdog 17x6.5x6cm Custom	pcs	400	Rp 320.000	700	Rp 560.000
<b>JUMLAH BELANJA PEMASARAN</b>				<b>Rp 1.094.660</b>		<b>Rp 1.998.750</b>

### 4. Distribusi

NO	PEMBELANJAAN	SATUAN	PERENCANAAN		PELAKSANAAN	
			KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)	KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)
1	Ongkos Pembelian	kali	2	Rp 200.000	5	Rp 138.050
2	Transportasi	orang	4	Rp 100.000	4	Rp 100.000
3	Bensin	liter	25	Rp 191.250	33,19	Rp 253.900

<b>JUMLAH BELANJA DISTRIBUSI</b>		<b>Rp</b>	<b>491.250</b>		<b>Rp</b>	<b>491.950</b>
----------------------------------	--	-----------	----------------	--	-----------	----------------

## 5. Lain-Lain

NO	PEMBELANJAAN	SATUAN	PERENCANAAN		PELAKSANAAN	
			KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)	KUANTITAS	TOTAL BELANJA (RP.)
1	Sarung Tangan Plastik	pcs	400	Rp 44.000	300	Rp 33.000
2	Gas LPJ 3kg	tabung	3	Rp 54.000	2	Rp 36.000
3	Gas LPJ 3kg	tabung	-	Rp -	3	Rp 66.000
4	Plastik Biasa	lembar	700	Rp 25.900	1000	Rp 37.000
5	Plastik Sambel	lembar	700	Rp 28.000	1000	Rp 40.000
<b>JUMLAH BELANJA LAIN-LAIN</b>				<b>Rp 151.900</b>		<b>Rp 212.000</b>

Jakarta, 22 Oktober 2021

Ketua TIM



Ajeng Putri Dewi Larasati  
NPM : 4418210035

Mengetahui,

Dosen Pendamping/Pembimbing



Haris Adi Swantoro, S.T., MBA  
NIP/NIDN : 0309049101



Tuan Toko Tangga Mega Perabot  
25 Juni 2021

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
2	Grill Pan CI	122.000	244.000
2	Capit Makanan UK 35 cm	15.000	30.000
2	Spatula	18.900	37.800
2	Tahanan	19.000	38.000
2	Pisau	38.000	76.000
1	gunting	10.000	10.000
2	Kompas gas 1 Tungku Rinnai	130.000	260.000

\*\*Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan\*\*  
 Tanda Terima  
 Jumlah Rp. ~~Rp 135.800~~  
 Hormat kami, Rp 695.800  
*[Signature]*

Tuan Toko Bahan Kue Berkas Anugerah  
29-06-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
10 pak	Plastik Krepsek 50 lbr	1.850	18.500
2 pak	Plastik Krip	4.000	8.000
3 pak	Kulit Kebab @ 20 lbr	30.000	90.000

\*\*Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan\*\*  
 Tanda Terima  
 Jumlah Rp. 116.500  
 Hormat kami, *[Signature]*

Tuan Toko R.M. Padang Salero Bundo  
29-06-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
30	Rendang	10.000	300.000
16	Ayam Bakar	10.000	160.000
30	Nasi Putih	4.000	120.000
30	Extra Sambal	3.000	90.000
10	Extra Daun Singkong	2.000	20.000

\*\*Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan\*\*  
 Tanda Terima  
 Jumlah Rp. 690.000  
 Hormat kami, *[Signature]*

Tuan Toko R.M. Padang Salero Bundo  
30-06-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
30	Rendang	10.000	300.000
16	Ayam Bakar	10.000	160.000
30	Nasi Putih	4.000	120.000
30	Extra Sambal	3.000	90.000
10	Extra Daun Singkong	2.000	20.000

\*\*Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan\*\*  
 Tanda Terima  
 Jumlah Rp. 690.000  
 Hormat kami, *[Signature]*









NOTA NO. 9

Tuan Toko RM Padang  
Salero Bundo  
05-0-21

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
8	Pendang	1000	80000
15	Maji Putih	4000	60000
7	Ayam Bakar	10000	70000
15	Sambal Ijo	3000	45000
7	Extra Puan Singkong	2000	14000

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Jumlah Rp. 269.000  
 Tanda Terima Hormat kami,

NOTA NO.

Tuan Toko Paman Kue Perkat  
Arugarta  
05-0-21

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
2	Blue Band 200 gr	9000	18000
2	Plastik klip kecil	4000	8000
10	Plastik Rpsek	1850	18.500
1	Kulit Kebab		51.000

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Jumlah Rp. ~~44000~~  
 Tanda Terima Hormat kami, 95.500

NOTA NO.

Tuan Toko Salero Bundo  
6-0-21

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
15	Maji Putih	4000	60000
6	Pendang	10000	60000
5	Ayam Bakar	10000	50000
15	Sambal Ijo	3000	45000
4	Puan Bakar	9000	36000
7	Puan Singkong	2000	14000

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Jumlah Rp. 265.000  
 Tanda Terima Hormat kami,

NOTA NO.

Tuan Toko Toko Nabila  
07/01/21

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
1	Gas LPG 3kg		22000

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Jumlah Rp. 22000  
 Tanda Terima Hormat kami,





Tuan Toko: RM Padang  
Salero Bundo  
17-06-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
40	Nasi Putih	4000	160.000
14	Rendang	11000	154.000
10	Ayam Bakar	10000	100.000
6	Telur Dadar	3000	18.000
10	Ikan Bakar	9000	90.000
40	Sambel Ijo	3000	120.000
10	Daun Singkong	2000	38.000
			7

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Tanda Terima: Hormat kami, [Signature]  
 Jumlah Rp. 680.000

Tuan Toko: Bahan Kue  
Berikat Anugerah  
17-0-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
40	Kulit Kebab	17000	680.000
2	Blue Band 200gr	9000	18.000
			2

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Tanda Terima: Hormat kami, [Signature]  
 Jumlah Rp. 86.000

Tuan Toko: Bahan Kue  
18-8-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
1	Kulit kebab		51.000
			7

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Tanda Terima: Hormat kami, [Signature]  
 Jumlah Rp. 51.000

Tuan Toko: RM Salero Bundo  
18-8-21

NOTA NO. ....

BANYAKNYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
30	Nasi	4000	120.000
10	Rendang	11000	110.000
7	Ayam Bakar	10000	70.000
8	Ikan Bakar	9000	72.000
5	Telur Dadar	3000	15.000
30	Sambel Ijo	3000	90.000
14	Daun Singkong	2000	28.000
			7

\*\* Barang yang sudah di beli, tidak bisa ditukar atau dikembalikan \*\*  
 Tanda Terima: Hormat kami, [Signature]  
 Jumlah Rp. 505.000











No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Dua puluh ribu rupiah  
Untuk pembayaran Kuita Internet telkomsel (2GB)  
  
17 Juni 2021  
Rp. 20.000  
PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Dua ratus ribu rupiah  
Untuk pembayaran Sewa fotografer  
  
17 Juni 2021  
Rp. 200.000  
PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah.  
Untuk pembayaran Bensin 2 L  
\_\_\_\_\_ 28 Juli 2021  
\_\_\_\_\_ [Signature]  
Rp. 15.300

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Tujuh ribu enam ratus lima puluh rupiah.  
Untuk pembayaran Bensin 1 L  
\_\_\_\_\_ 29 Juli 2021  
\_\_\_\_\_ [Signature]  
Rp. 7.650

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati.  
Uang sejumlah Dua puluh dua ribu sembilan ratus lima puluh rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 3 L  
\_\_\_\_\_ 2 Agustus 2021  
\_\_\_\_\_ [Signature]  
Rp. 22.950

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Tujuh ribu enam ratus lima puluh rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 1L  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
Rp. 7.650  
6 Juli 2021  
*[Signature]*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah seratus ribu rupiah  
Untuk pembayaran transportasi 4 orang  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
Rp. 100.000  
17 Juni 2021  
*[Signature]*  
PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati.  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 2 L  
\_\_\_\_\_ 2 Juli 2021  
Rp. 15.300. #edjy PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati.  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 2 L  
\_\_\_\_\_ 5 Juli 2021  
Rp. 15.300 #edjy PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati.  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 2 L  
\_\_\_\_\_ 30 Juni 2021  
Rp. 15.300. #edjy PAPERLINE

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah ~~Dua puluh dua ribu sembilan ratus lima puluh rupiah~~  
Untuk pembayaran Bensin 3 L  
\_\_\_\_\_  
25 Juli 2021  
Rp. 22.950 Hediny

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah ~~tujuh ribu enam ratus lima puluh rupiah~~  
Untuk pembayaran Bensin 1 L  
\_\_\_\_\_  
17 September 2021  
Rp. 7.650 Hediny

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah ~~lima belas ribu tiga ratus rupiah~~  
Untuk pembayaran Bensin 2 L  
\_\_\_\_\_  
18 September 2021  
Rp. 15.300 Hediny

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng Putri Dewi Larasah  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 2L  
\_\_\_\_\_  
5 Agustus 2021  
Rp. 15.300 *Hesti*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng Putri Dewi Larasah  
Uang sejumlah lima belas ribu tiga ratus rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 2L  
\_\_\_\_\_  
17 Agustus 2021  
Rp. 15.300 *Hesti*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ayeng Putri Dewi Larasah  
Uang sejumlah Dua puluh dua ribu sembilan ratus lima puluh rupiah  
Untuk pembayaran Bensin 3L  
\_\_\_\_\_  
8 September 2021  
Rp. 22.950 *Hesti*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Lima belas ribu rupiah  
Untuk pembayaran Bensin  
\_\_\_\_\_  
30 September 2021  
Rp. 15.000 *#Ajeng*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah sepuluh ribu rupiah  
Untuk pembayaran Bensin  
\_\_\_\_\_  
7 Oktober 2021  
Rp. 10.000 *#Ajeng*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Lima belas ribu rupiah  
Untuk pembayaran Bensin  
\_\_\_\_\_  
9 Oktober 2021  
Rp. 15.000 *#Ajeng*

No. \_\_\_\_\_  
Telah terima dari Ajeng Putri Dewi Larasati  
Uang sejumlah Lima belas ribu rupiah  
Untuk pembayaran Bensin  
\_\_\_\_\_  
15 Oktober 2021  
Rp. 15.000 *#Ajeng*



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Dus Kemasan  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2106137VYDJ37 **Waktu Pembayaran** 13/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Box Sosis Bakar Polos 16 x 4 x 4 cm Foodgrade		Rp500	20	Rp10.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp10.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>20 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp10.000  
 Subtotal Pengiriman Rp8.000  
 Biaya Penanganan Rp447  
**Total Pembayaran Rp18.447**



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Twin Digital Printing  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2106137VYDJ36 **Waktu Pembayaran** 13/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	CETAK STIKER LABEL BULAT TOKO OLSHOP KE MASAN PRODUK CUSTOM - VINYL SATUAN	Uk. 4x4cm ,BULAT	Rp285	50	Rp14.250
<b>Subtotal</b>					<b>Rp14.250</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>50 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp14.250  
 Subtotal Pengiriman Rp8.000  
 Biaya Penanganan Rp553  
**Total Pembayaran Rp22.803**



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Limit.Store  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2106100XKU6DR9 **Waktu Pembayaran** 10/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Kertas nasi KFC Kertas Burger Kebab polos 30x3 0 laminasi paper wrap food grade isi 25 lembar		Rp6.900	1	Rp6.900
<b>Subtotal</b>					<b>Rp6.900</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>1 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp6.900  
 Subtotal Pengiriman Rp13.500  
 Biaya Penanganan Rp1.000  
**Total Pembayaran Rp21.400**



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Dus Kemasan  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2506137VYSLD32 **Waktu Pembayaran** 25/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Box Hotdog 17 x 6,5 x 6 cm Foodgrade		Rp500	300	Rp150.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp150.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>300 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp150.000  
 Subtotal Pengiriman Rp1.350  
 Biaya Penanganan Rp447  
**Total Pembayaran Rp159.797**



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Twin Digital Printing  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2506137FLRVYD42 **Waktu Pembayaran** 25/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	CETAK STIKER LABEL BULAT TOKO OLSHOP KE MASAN PRODUK CUSTOM - VINYL SATUAN	Uk. 4x4cm ,BULAT	Rp285	600	Rp171.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp171.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>600 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp171.000  
 Subtotal Pengiriman Rp9.350  
 Biaya Penanganan Rp545  
**Total Pembayaran Rp180.903**



Nota Pesanan

**Nama Pembeli:** karifikaf **Nama Penjual:** Limit.Store  
**Alamat Pembeli:**  
 Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID, 16423  
**No. Handphone Pembeli:** 082129775580

**No. Pesanan** 2506100XKU6ACX **Waktu Pembayaran** 25/06/21 **Metode Pembayaran** Bank BNI (Dibek Otomatis) **Jasa Kirim** Hemat

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Kertas nasi KFC Kertas Burger Kebab polos 30x3 0 laminasi paper wrap food grade isi 25 lembar		Rp6.900	12	Rp82.800
<b>Subtotal</b>					<b>Rp82.800</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>12 produk</b>

Subtotal untuk Produk Rp82.800  
 Subtotal Pengiriman Rp14.500  
 Biaya Penanganan Rp1.000  
**Total Pembayaran Rp98.300**



#### Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Dus Kemasan  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
0507142YVPU39 05/07/21 Bank BNI (Dioek Otomatis) Hemat

#### Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Box Hotdog 17 x 6.5 x 6 cm Foodgrade		Rp500	150	Rp75.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp75.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>150 produk</b>

Subtotal untuk Produk	Rp75.000
Subtotal Pengiriman	Rp7.850
Biaya Penanganan	Rp447
<b>Total Pembayaran</b>	<b>Rp83.297</b>



#### Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Twin Digital Printing  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
0507157DHEVYD22 05/07/21 Bank BNI (Dioek Otomatis) Hemat

#### Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	CETAN STIKER LABEL BILAT TOKO OLSHOP KE MASAN PRODUK CUSTOM - VINYL SATUAN	Lbl. 4x4cm ,BILAT	Rp205	500	Rp102.500
<b>Subtotal</b>					<b>Rp102.500</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>500 produk</b>

Catatan Pembeli  
Custom

Subtotal untuk Produk	Rp102.500
Subtotal Pengiriman	Rp8.000
Biaya Penanganan	Rp650
<b>Total Pembayaran</b>	<b>Rp111.150</b>



#### Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Limit.Store  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
05074905LP6PSL 05/07/21 Bank BNI (Dioek Otomatis) Hemat

#### Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Kertas nasi KFC Kertas Burger Kebab pelos 30x30 laminasi paper wrap food grade lai 25 lembar		Rp6.900	12	Rp82.800
<b>Subtotal</b>					<b>Rp82.800</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>12 produk</b>

Subtotal untuk Produk	Rp82.800
Subtotal Pengiriman	Rp14.500
Biaya Penanganan	Rp1.000
<b>Total Pembayaran</b>	<b>Rp98.300</b>



#### Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Dus Kemasan  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
1207137LXELP59 12/07/21 Bank BNI (Dioek Otomatis) Hemat

#### Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Box Hotdog 17 x 6.5 x 6 cm Foodgrade		Rp800	200	Rp160.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp160.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>200 produk</b>

Subtotal untuk Produk	Rp160.000
Subtotal Pengiriman	Rp8.000
Biaya Penanganan	Rp1.000
<b>Total Pembayaran</b>	<b>Rp169.000</b>



#### Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Dus Kemasan  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karet, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
0508109KJEPN53 05/08/21 Bank BNI (Dioek Otomatis) Hemat

#### Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Box Hotdog 17 x 6.5 x 6 cm Foodgrade		Rp800	500	Rp400.000
<b>Subtotal</b>					<b>Rp400.000</b>
<b>Total Kuantitas</b>					<b>500 produk</b>

Subtotal untuk Produk	Rp400.000
Subtotal Pengiriman	Rp8.000
Biaya Penanganan	Rp1.000
<b>Total Pembayaran</b>	<b>Rp409.000</b>



Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Twin Digital Printing  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karret, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
05082650LWMQJ423 05/08/21 Bank BNI (Dioek Hemat Otomatis)

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	CETAK STIKER LABEL BULAT TOKO OLSHOP KE MASAN PRODUK CUSTOM - VINYL SATUAN	LK-4x4cm BULAT	Rp285	500	Rp142.500

Catatan Pembeli  
Custom

Subtotal Rp142.500  
Total Kuantitas 500 produk

Subtotal untuk Produk Rp142.500  
Subtotal Pengiriman Rp8.500  
Biaya Penanganan Rp650  
Total Pembayaran Rp151.553



Nota Pesanan

Nama Pembeli: karifikaf Nama Penjual: Limit.Store  
Alamat Pembeli:  
Jl. Karret, Kp. Gedong No. 3B, RT03/RW04, Kelurahan Kemiri Muka, Kecamatan Beji, KOTA DEPOK, BEJI, JAWA BARAT, ID. 16423  
No. Handphone Pembeli: 082129775580

No. Pesanan Waktu Pembayaran Metode Pembayaran Jasa Kirim  
0508209QM53QLM 05/08/21 Bank BNI (Dioek Hemat Otomatis)

Rincian Pesanan

No.	Produk	Variasi	Harga Produk	Kuantitas	Subtotal
1	Kertas nasi KFC Kertas Burger Kebab polos 30x30 laminasi paper wrap food grade 1x25 lembar		Rp6.900	20	Rp138.000

Subtotal Rp138.000  
Total Kuantitas 20 produk

Subtotal untuk Produk Rp138.000  
Subtotal Pengiriman Rp11.000  
Biaya Penanganan Rp947  
Total Pembayaran Rp149.947